

南京兼职程序员怎么报价

发布日期：2025-10-26 | 阅读量：40

程序员是一门技术工种，与互联网其他行业相比薪水会相对高一点，不过钱也不是那么好赚的，有利也有弊，都知道程序员相对累一点，加班也是常事，然而程序员的工种也有另外一个特点，那就是可以兼职，做一些兼职什么，不需要额外投资，只需要有一台笔记本，外加自己的技术，就可以接一些活，赚一点工资之外的收入。近期有一名程序员网友就产生了类似的想法，他想利用业余时间做一点兼职，接一些项目来做做，顺便挣一点外快，可是问题是他在这方面没有什么经验，不知道通过什么渠道可以兼职，为此这名楼主网友就向广大的网友们取经。作为程序员的我，兼职有错么？南京兼职程序员怎么报价

自有渠道的兼职薪酬保护：对于个人自己找的客户这种情况，可能分为两种，一种是双方相互认识或者间接认识，比如本身就是同事或者同事介绍。那这种情况下你们之间已经有了一定的信任基础，合作过程中大概率不会撕破脸，但本身也会有一些限制。不知道大家什么情况，就我个人而言，其实不是很愿意跟自己的朋友有商业上的往来，因为无论你做的服务费报价有多低，对方可能都会觉得你挣了他的钱，如果你的报价比别人高了呢，对方可能又觉得你这个人太不实在。而对于开发而言，相同的需求、不同的报价是很正常的事情，而且也不乏有一些只想先把单子接下来而不管后续服务的劣币驱逐良币的搅局者，所以这个情况很麻烦也很无奈。排除这一点，预收款的问题也会有点棘手，本身是朋友的话，对方可能把你们的社会关系作为付款担保，而不会主动付你首付款，更别提签合同了。开发前要不要首付款，这种情况下就没有定论，主要看你们的关系怎么样以及对方的人品怎么样，不过我建议较好还是要一下，尤其是如果你们之间的合作价格还比较高的状况。南通程序员兼职小程序程序员真想靠兼职接包来增加收入。

兼职的方式：1、靠同学,朋友,同事介绍.这种方式获得的单通常性价比要高于其他渠道获得的.有的时候能拿到成本小收益高的订单. 2、在网上找订单,看各种提供散活的网站.但是这种方式获得的订单,通常是较不具备性价比的,可以说是累死都比不上上班.其主要原因有两点,点是愿意在网站上发布订单的大多都是不愿意在软件上花费过多冲着网络便宜来的,第二点是软件商本身经过层层转包在网站上找下家来的.你干了同样多的活,结果拿到的只有层转包商的零头. 3、主动联系并在一些软件公司下,平常可以接到一些零散的单,价格适中,但是通常对交付时间有严格要求。

兼职前需知：1、一定要需求明确，开发产品并非买手机，都是标品，对于非标品一定要需求明确到一个按钮，防止后面扯皮，产生不必要的麻烦。那怎样才算做到需求明确呢？要有需求文档-原型图-ui设计图，一个都不能少。这样需求的具体实现功能既可以明确，又可以在出现加需求该需求的时候来当作证明备查，对于小的需求，我们可以给需求方顺手做了维护良好的关系，但对于可能要几天工作来处理的问题，那可以以这些材料为论据来跟需求方谈增加工时费的问题

题。 2、开发过程中请一定要经常跟客户同步你的工作里程碑，每个里程碑都让客户确认下是否达到了预期，防止后面万一是你们前期需求沟通不到位导致开发偏离方向而大改。 3、维护期：兼职的维护期一般是一个月，较多三个月，请提前跟客户说明维护期的维护内容为系统的bug修改，而不是给你做需求，防止后面再产生误会。兼职会占用你大量的业余时间，所以是否应该兼职，自己一定要慎重考虑一下。

接这些兼职的时候可能我们双方都信不过彼此，客户怕你拿着钱跑了结果什么都没得到，你怕客户找多个人来做，你只是其中一个备胎，他选定之后肯定没你什么事了。所以兼职的时候押金肯定是必须的，安全这方面也是必须的。下面我先说几点接活时需要注意的事。 1. 客户要缴纳20%-50%押金，不给的话大可不要接。2. 项目交接完成后，和客户讲明自己不负责维护，也可能有自己疏忽的问题，这些是自己的责任，本着良心来说这是要不收费来搞的，当然如果你约定好之后说项目结束后不是自己的问题了，别人也没法说什么，但是你在心中分量发生了变化，以后还有没有类似的兼职就很难说了。3. 给客户看的时候尽量放在自己的平台上让他看一下，然后再谈满意度问题。4. 客户要能写清文档，能表达出自己的什么意思，不要到时候做的和客户说的完全不是一个东西，这就造成了很尴尬的局面。讲清楚，文档敲定后，中途另外加功能有可能要收部分费用。5. 后期维护期间新加功能要收费，这个也要和客户说清楚。6. 交易的时候可以在一些第三方平台上完成，到时两方面都能放心，我目前多是在淘宝完成。程序员兼职可以赚外快de□
南京兼职程序员怎么报价

兼职，是指员工利用自身能力对外进行个人承接业务，从而获得额外收入。南京兼职程序员怎么报价

在程序员的视角中，兼职自己是凭本事赚钱，没有占用上班时间，也没有利用公司的资源，被辞退是一种非常不合理的做法。或许有不少人都是在完成本职工作的情况下才开展的副业，多赚一笔钱也就能让生活得到一份改善。这种想法其实没有错误，工资作为一份稳定的保障，能够让程序员在一个大城市有稳定的经济来源。而兼职一个月拿到的钱，可能也不会比工资少多少，可能只有懒惰的人才不愿意赚钱吧，但是站在公司的角度上就是另一种情况了，一般而言，程序员成为公司的内核技术人员基本上都需要三年以上的的时间，公司花了大量的资源来培养他。如果出去兼职，势必会造成精力上的分散，在上班的时候也会思考休息时需要解决的问题。并且这种现象如果蔓延开来，所有的程序员都不能安心工作了。既然公司明文规定了禁止兼职，那么只有辞退一条路可以选择了。在团队风气和公司信誉面前，员工一定要尽力遵守。南京兼职程序员怎么报价